

# Latinoamérica desde arriba

**#2**  
**Julio 2025**

**Élites, impuestos  
y distribución  
de la riqueza en  
América Latina**

**PARTICIPAN EN ESTE NÚMERO**

Jorge Atria  
Estanislao Malic  
Inés Nercesian

Boletín del  
Grupo de Trabajo  
**Élites económicas,  
estado y desigualdad**



Atria, Jorge

Latinoamérica desde arriba no. 2 : élites, impuestos y distribución de la riqueza en América Latina / Jorge Atria ; Estanislao Malic ; Inés Nercesian ; Editado por María Laura Farías ... [et al.]. - 1a ed. - Ciudad Autónoma de Buenos Aires : CLACSO, 2025.

Libro digital, PDF - (Boletines de grupos de trabajo)

Archivo Digital: descarga y online

ISBN 978-631-308-094-6

1. Elite. 2. Riqueza. 3. Desigualdad. I. Farías, María Laura, ed. II. Título.

CDD 339.2

## PLATAFORMAS PARA EL DIÁLOGO SOCIAL



**CLACSO**

Consejo Latinoamericano  
de Ciencias Sociales

Conselho Latino-americano  
de Ciências Sociais

### Colección Boletines de Grupos de Trabajo

Director de la colección - Pablo Vommaro

### CLACSO Secretaría Ejecutiva

Pablo Vommaro - Director Ejecutivo

María Fernanda Pampín - Directora de Publicaciones

### Equipo Editorial

Lucas Sablich - Coordinador Editorial

Solange Victory y Marcela Alemandi - Producción Editorial

### Equipo

Natalia Gianatelli - Coordinadora

Cecilia Gofman, Marta Paredes, Rodolfo Gómez, Sofía Torres,

Teresa Arteaga y Ulises Rubinschik

© Consejo Latinoamericano de Ciencias Sociales | Queda hecho el depósito que establece la Ley 11723.

No se permite la reproducción total o parcial de este libro, ni su almacenamiento en un sistema informático, ni su transmisión en cualquier forma o por cualquier medio electrónico, mecánico, fotocopia u otros métodos, sin el permiso previo del editor.

La responsabilidad por las opiniones expresadas en los libros, artículos, estudios y otras colaboraciones incumbe exclusivamente a los autores firmantes, y su publicación no necesariamente refleja los puntos de vista de la Secretaría Ejecutiva de CLACSO.

### CLACSO

Consejo Latinoamericano de Ciencias Sociales - Conselho Latino-americano de Ciências Sociais

Estados Unidos 1168 | C1023AAB Ciudad de Buenos Aires | Argentina.

Tel [54 11] 4304 9145 | Fax [54 11] 4305 0875

<clacso@clacsoinst.edu.ar> | <www.clacso.org>

### Coordinadores del Grupo de Trabajo

Florencia Luci

Instituto de Investigaciones Gino Germani

Facultad de Ciencias Sociales

Universidad de Buenos Aires

Argentina

[florluci@gmail.com](mailto:florluci@gmail.com)

Francisco Robles-Rivera

Instituto de Investigaciones Sociales

Facultad de Ciencias Sociales

Universidad de Costa Rica

Costa Rica

[francisco.robles@ucr.ac.cr](mailto:francisco.robles@ucr.ac.cr)

Miguel Serna

Departamento de Sociología

Facultad de Ciencias Sociales

Universidad de la República

Uruguay

[miguel.serna@cienciassociales.edu.uy](mailto:miguel.serna@cienciassociales.edu.uy)

### Editoras del Boletín #1

María Laura Farías

Victoria Gessaghi

Florencia Luci

Inés Nercesian



# Contenido

## 5 Introducción

### ARTÍCULOS

#### 8 Élités y riqueza, desigualdad e impuestos

Ocho hipótesis

Jorge Atria

#### 15 El cepo, el dólar y las viejas demandas de las élites

Estanislao Malic

Inés Nercesian

## 26 ÉLITES EN LA NUBE

### LIBROS Y LITERATURA

**33** *Ciencia ficción capitalista. Cómo los multimillonarios nos salvarán del fin del mundo*, de Michel Nieva

**34** *The Political Economy of Elites in Latin America*, de Jack Ickler y Rebeca Ramos Padrón

**35** *Estado y poder empresarial en Bolivia, Ecuador y Perú. Un estudio comparativo*, de John Crabtree, Francisco Durand y Jonas Wolff

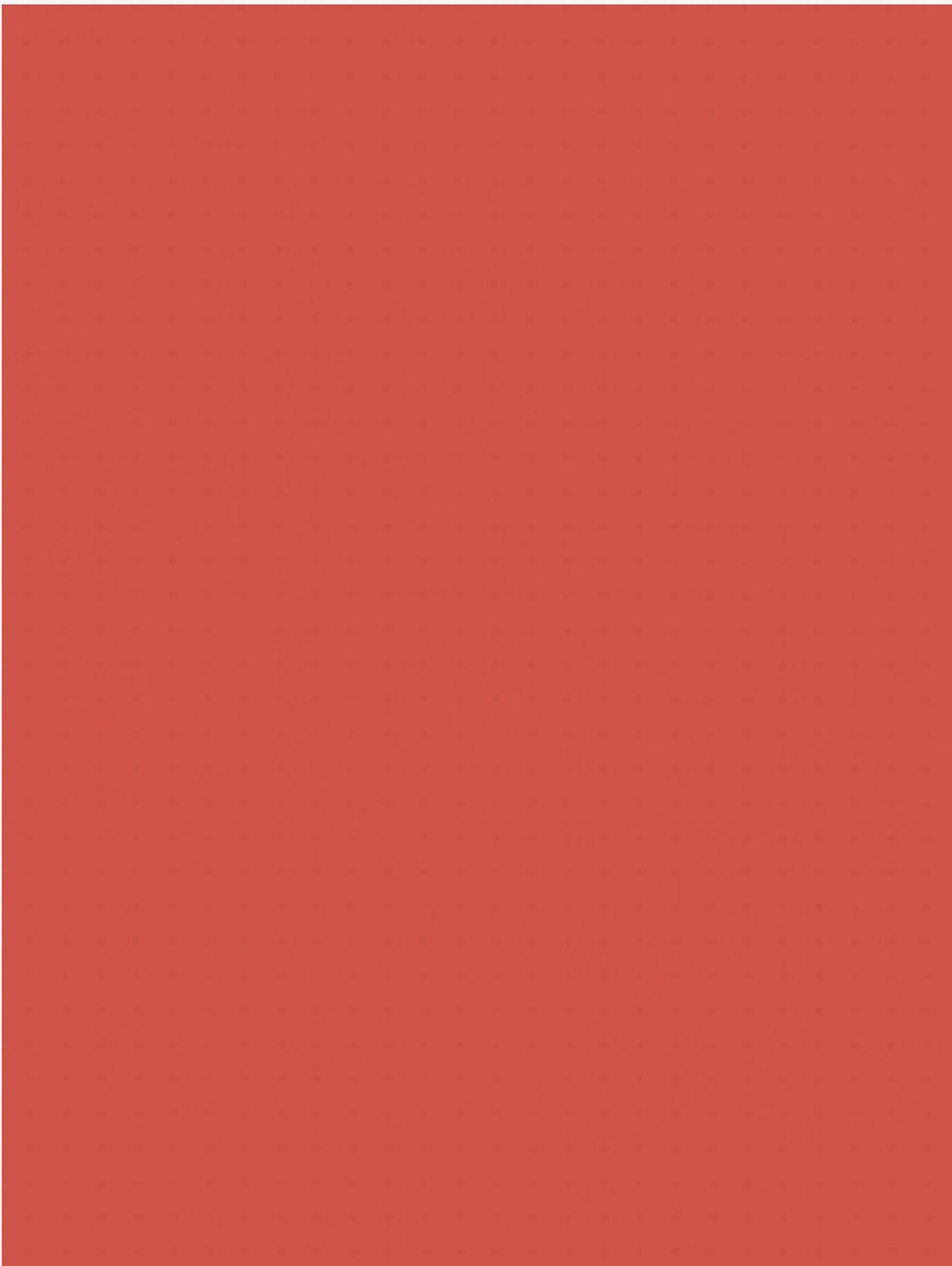
**36** *La era del hartazgo. Líderes disruptivos, polarización y antipolítica en América Latina*, de Gabriel Kessler y Gabriel Vommaro

**37** *50 años de neoliberalismo na América Latina*, de Andréa de Sousa Gama y Maurílio Castro de Matos

**38** *Conocimiento y poder. Las ideas, los expertos y los centros de pensamiento*, de Alejandra Salas Porras Soulé

## 40 MISCELÁNEAS





**Latinoamérica desde arriba**  
Número 2 · Julio 2025



# Introducción

Les damos la bienvenida al segundo número de Latinoamérica desde arriba, el boletín del Grupo de Trabajo Élités Económicas, Estado y Desigualdad de CLACSO.

Desde este espacio, seguimos abriendo preguntas sobre “los que mandan” en nuestra región. En esta segunda edición, dirigimos la mirada hacia un aspecto tan técnico como profundamente político: la estructura tributaria. ¿Quién paga impuestos? ¿Quién se beneficia de las políticas fiscales? ¿Cómo se configuran los sistemas impositivos en países marcados por la desigualdad? Estas preguntas nos llevan nuevamente a las élites económicas, a sus privilegios, a su capacidad de incidir en las decisiones del Estado y de preservar —incluso ampliar— sus márgenes de poder.

Sabemos que hablar de impuestos no siempre capta la atención inmediata, pero lo cierto es que allí se juega buena parte del reparto de la riqueza, los recursos públicos y las oportunidades colectivas. América Latina sigue siendo una de las regiones más desiguales del mundo, y sus sistemas fiscales, lejos de corregir esa tendencia, muchas veces la profundizan. Este boletín quiere aportar a un debate urgente y necesario, que no puede quedar atrapado en tecnicismos ni limitado al ámbito académico.

En esta segunda edición, les traemos dos artículos que analizan los vínculos entre las élites empresariales, la política económica y la disputa por la renta en América Latina. En el primero, Jorge Atria presenta ocho hipótesis para pensar la relación entre desigualdad, concentración de la riqueza e imposición fiscal. El texto ofrece una revisión crítica de la literatura y

los debates globales sobre el debilitamiento de las instituciones fiscales, analiza el papel de los actores económicos y del conocimiento experto en la defensa de la riqueza. Además, explora las condiciones históricas necesarias para imaginar reformas tributarias significativas. En el segundo, Estanislao Malic e Inés Nercesian se centran en el conflicto por el tipo de cambio, los controles a la compra de divisas y el papel que juegan los grandes grupos empresarios —en particular, del sector hidrocarburiífero— en el actual gobierno argentino.

Además, seguimos sumando contenidos en las secciones de recursos: recomendaciones bibliográficas, materiales de prensa, informes de observatorios, videos y podcasts que pueden servir para seguir pensando en la región. Todo organizado con la idea de contribuir a una mirada crítica, regional y situada sobre el poder y sus múltiples formas.

Este boletín también busca ser un espacio de intercambio. Si tienen comentarios, sugerencias o propuestas, pueden escribirnos a nuestro correo: [gtelites@gmail.com](mailto:gtelites@gmail.com).

Gracias por seguir acompañándonos en este recorrido. ¡Nos leemos!

# ARTÍCULOS

Latinoamérica desde arriba  
Número 2 • Julio 2025



# Élites y riqueza, desigualdad e impuestos

## Ocho hipótesis

Jorge Atria\*

El debate global sobre los impuestos se ha intensificado en la última década en un escenario donde la coexistencia entre pobreza y extrema riqueza es cada vez más aguda y evidente. Esta situación pone en cuestión el rol de los Estados en general, y de los sistemas tributarios en particular, en lo que concierne al enfrentamiento de esas disparidades y sobre todo a la alta concentración económica. A la vez, la incapacidad de abordar esta concentración con eficacia puede reforzar la visión de que los sistemas económicos y políticos operan en beneficio de una minoría (Stiglitz, 2012), acentuando la pérdida de legitimidad de las instituciones.

En este documento expongo 8 hipótesis, basadas en la literatura académica, que permiten comprender los aspectos centrales de esta discusión, como también sus actores, fenómenos y debates principales.

La desigualdad económica representa hoy uno de los grandes componentes que sostienen el diagnóstico de que vivimos en un mundo insostenible<sup>1</sup>. No se trata de que existan brechas económicas, que han existido siempre y en algunos momentos de la historia han sido mayores o similares a las actuales, sino fundamentalmente de que tales brechas

\* Investigador asociado del Centro de Estudios de Conflicto y Cohesión Social (COES) y profesor en el Instituto de Sociología de la Universidad Católica de Chile.

<sup>1</sup> <https://news.un.org/es/story/2024/09/1533046>.

-persistentes en países del sur global, ascendentes en países del norte global- contradicen los avances que se atribuyen al desarrollo económico y a la democracia o revierten la tendencia decreciente que habían logrado como consecuencia de arreglos institucionales donde la expansión del capitalismo contaba con el contrapeso del Estado (Streeck, 2011). Sobre todo, la magnitud de la concentración económica en un diminuto grupo sugiere el debilitamiento de esos arreglos institucionales y con ello una tendencia insostenible de gran impacto marcada por el empobrecimiento de los estados y un aumento de la riqueza privada (WIL, 2022).

El empobrecimiento de los estados, marcado por el aumento de la deuda pública, no sólo pone en crisis el financiamiento de políticas de bienestar, sino que también informa sobre el disminuido rol que están cumpliendo las instituciones fiscales en sus labores de recaudación, redistribución y regulación. Desde el ángulo de los impuestos, se observa una transformación de las lógicas de solidaridad institucional que dieron forma a las políticas de bienestar y a las ideas de progresividad del siglo XX (Rosanvallón, 2012). El cambio institucional está sustentado en una transformación de las ideas sobre los impuestos (Steinmo, 2003), que dieron forma a nuevas arquitecturas de financiamiento público y social cuyo funcionamiento, desde los 1970s, está siendo crecientemente desafiado. Este cuestionamiento ha impulsado cambios en algunos países, mientras en otros se mantienen los esquemas de las décadas previas. Esto se deja ver no sólo en el nivel de recursos fiscales y el tipo de estructuras tributarias que organizan la recaudación, sino también en las grandes narrativas gubernamentales: mientras en algunos países pagar impuestos sigue explicitándose como motivo de orgullo en los folletos de difusión del país, en otros se publicita la ausencia de impuestos como principal atractivo, pudiendo incluso incluir una tramitación de ciudadanía si se posee un perfil de inversionista. La reemergencia del debate tributario global ha incrementado también la discusión sobre otros temas, tales como la carga impositiva de las empresas multinacionales y el papel de los impuestos patrimoniales cuando nos acercamos al retorno a una herenciocracia,

donde heredar importa casi tanto como trabajar (The Economist, 2025; Filby, 2024).

La crisis de la tributación y redistribución es también una crisis de riquezas inmerecidas, marcadas por diferencias injustas que redundan en beneficios desproporcionados, muy a menudo disociados del desempeño laboral y transmitidos intergeneracionalmente, y que por ende contradicen las pretensiones meritocráticas y de nivelación de oportunidades que abundan en las narrativas sobre igualdad en las sociedades contemporáneas (McCall, 2013; Beckert, 2004; Therborn, 2013; Dubet, 2011). Sin instituciones fiscales como contrapeso, la literatura académica llama la atención sobre los riesgos que esta crisis puede tener para la convivencia y la cohesión social no sólo porque niega en la práctica principios de igualdad ampliamente expandidos en el discurso público (Araujo, 2019), sino también porque facilita la intromisión del dinero en la política, impulsa el desinterés de los altos ingresos en el progreso colectivo -favoreciendo la secesión de la riqueza- y hace posible su conexión con los problemas públicos por vías alternativas, alimentando por ejemplo el filantropocapitalismo (Sklair & Glucksberg, 2020).

Los problemas tributarios no son solo cristalizaciones de los intereses de las élites u otros grupos de altos ingresos. Las políticas tributarias enfrentan desafíos para incentivar el crecimiento, favorecer la inversión, promover el emprendimiento o cautelar la eficiencia. Sin embargo, la intensificada concentración económica muestra tal transversalidad en distintos contextos nacionales, que las instituciones fiscales pueden ser puestas en cuestión primariamente por su ineficacia específicamente en torno a las posibilidades de hacer tributar al grupo que percibe esos recursos (Tanzi, 2014). Más aún, el sistema tributario y el ámbito financiero en general pueden terminar colaborando en la reproducción de las concentraciones. En esto, es crucial el conocimiento técnico altamente sofisticado de profesionales de distintas áreas que dan forma a los intereses y preferencias de quienes desean relativizar su pago de impuestos. Con la ayuda de conocimiento experto, estos comportamientos, sean en la

forma de evasión o de cumplimiento creativo (McBarnet, 2001), pueden concretarse en operaciones opacas, complejos entramados legales internacionales o desplazamientos de capital ilegales. El diseño y operación de tales prácticas convierte a estos actores económicos, regulatorios y financieros en intermediarios y nodos centrales de lo que algunos autores han denominado una industria de defensa de la riqueza (Winters, 2011).

La política tributaria no es resultado solo de agentes individuales, sino que está formada a partir de la historia y las instituciones. Es decir, no todo puede ser predeterminado ni modelado por completo por las élites de riqueza, ni tampoco por los agentes del estado a cargo de los impuestos. Existen diferencias importantes en los proyectos de formación del estado, lo cual configura diferentes correlaciones de poder entre grupos sociales. En esto inciden los legados coloniales, dotaciones naturales, los grados de dependencia de recursos naturales -y con ello una mayor o menor exposición a los ciclos globales de comercio-, y también distintas coyunturas, que abarcan desde la participación en guerras, la ocurrencia de desastres sicionaturales de gran impacto y la existencia o conservación del poder por parte de gobiernos autoritarios. La política tributaria se crea como resultado de lo anterior, experimenta ciclos y alcanza distintos tipos de equilibrios, y con ellos se responde de distintas formas a las preguntas sobre quiénes deben pagar qué, cuánto, cómo y por qué razones (Atria et al., 2018). Esto se traduce en distintas culturas tributarias, donde agentes, instituciones e historias dan forma a sistemas divergentes incluso entre países con similares niveles de desarrollo. A la vez, estos sistemas se relacionan de maneras múltiples con las ideas globales sobre la tributación y la redistribución y se integran diferentemente en los circuitos globales de desplazamiento de los capitales, según su ubicación en la geografía local y su cercanía con paraísos fiscales.

La historia muestra que la mera persuasión, es decir, el uso de argumentos para convencer a las élites económicas o los grupos de más altos ingresos de que cambien de opinión o se allanen a contribuir más impuestos suele no ser suficiente. Más bien, los sistemas tributarios enfrentan

ventanas de oportunidad donde se hace posible que experimenten transformaciones sustantivas frecuentemente en el marco de coyunturas históricas decisivas -guerras, amenazas reales de levantamiento o protesta social a gran escala, terremotos o pandemias- (Scheve & Stasavage, 2016; Rosanvallon, 2012; Gil & Atria, 2021). En tales circunstancias, el financiamiento militar, el apremio por recursos para la reconstrucción, o la necesidad de incurrir en gastos millonarios se traducen en demandas que aumentan la presión por elevar la recaudación. Las demandas recaen sobre los grupos más aventajados, en general por dos razones: (i) porque existen privilegios políticos o sociales concentrados en una minoría que pierden legitimidad y son contestados por la población, como ocurrió en el marco de procesos de independencia y revolución; o (ii) porque los otros grupos sociales también se están haciendo parte de la solución, sea porque están contribuyendo por otros medios -e.g. conscripción militar- o porque están siendo severamente afectados -e.g. destrucción urbana o de infraestructura, pérdida de empleo, imposibilidad de aislarse o protegerse en una pandemia-.

Las élites de riqueza suelen tener una visión negativa de los impuestos, pero eso no quiere decir que podemos asumir automática y mecánicamente que todos sus miembros los rechazan, unánimemente y con la misma intensidad. En distintos países, los sistemas tributarios no tratan de igual forma a los más ricos, ni tampoco los ricos se han opuesto de la misma manera y con la misma capacidad a los impuestos. Esto se verifica fácilmente al observar pactos fiscales diversos donde se han alcanzado distintos equilibrios. En distintas realidades existen distintos grados de disposición al pago de impuestos y las motivaciones para cumplir con el pago exigido constituyen un universo amplio de razones que exceden los modelos clásicos que suponen que sólo importa la probabilidad de ser detectado y la magnitud de las sanciones. En ese universo hay también consideraciones prosociales, sentimientos de orgullo y sentido de pertenencia nacional, como también diferentes valoraciones del rol del estado en la promoción de la redistribución o el financiamiento de bienes comunes como infraestructura o seguridad.

Los problemas que enfrentan los sistemas tributarios para cumplir con sus funciones no se pueden enfrentar solamente de manera nacional: se requieren también acciones globales. Dada la forma como se realizan las operaciones financieras y tributarias, la transversalidad de los paraísos fiscales, y la manera como se elabora y aplica el derecho en la organización de las transacciones económicas internacionales, son fundamentales los acuerdos globales, pues de lo contrario en los circuitos globales simplemente se puede cambiar una jurisdicción por otra para que quienes deseen soslayar el pago de impuestos lo puedan hacer. Por cierto, pensar acciones globales implica mucho más que sólo cambios regulatorios; también se requiere repensar la oposición a los paraísos fiscales, elevar la imposición de tasas mínimas, fortalecer el rol fiscalizador de organizaciones económicas supranacionales (Ötsch & Di Pauli, 2009; Zucman, 2017) y, desde una mirada cultural, fomentar la cultura tributaria, tanto desde una dimensión educativa -conciencia tributaria- como desde una dimensión de valores y normas sociales -moral tributaria- (Atria, 2023).

---

## REFERENCIAS

- Araujo, Kathya. (2019). La percepción de las desigualdades: interacciones sociales y procesos sociohistóricos. El caso de Chile. *Desacatos*, 59, 16-31.
- Atria, Jorge. (2023). Tax culture: a conceptual proposal and empirical approach to the economic elite in Chile. En Peter Fehling & Hans-Jürgen Burchardt (Eds.), *Taxation and inequality in Latin America: New perspectives on political economy and tax regimes* (pp. xx-xx). Milton Park, Abingdon, Oxon: Routledge.
- Atria, Jorge, Groll, Claudia & Valdés, Manuel. (2018). Taxation in times of uncertainty in Latin America. En Jorge Atria, Claudia Groll & Manuel Valdés (Eds.), *Rethinking taxation in Latin America: Reform and Challenges in Times of Uncertainty* (pp. xx-xx). Cham: Palgrave Macmillan.
- Beckert, Jens. (2004). *Unverdienendes Vermögen: Soziologie des Erbrechts*. Frankfurt: Campus Verlag.
- Dubet, François. (2011). *Repensar la justicia social. Contra el mito de la igualdad de oportunidades*. Buenos Aires: Siglo Veintiuno.

- Filby, Emma. (2024). *Inheritocracy. It's time to talk about the bank of Mum and Dad*. Bite-back Publishing.
- Gil, Matías & Atria, Jorge. (2021). Fiscal aftershocks: Taxes and catastrophes in Chilean history. *Revista de Historia Económica / Journal of Iberian and Latin American Economic History*, 40(2), 273–311.
- McBarnet, Doreen. (2001). When Compliance is not the Solution but the Problem: From Changes in Law to Changes in Attitude. *Centre for Tax System Integrity Working Paper No.18*.
- McCall, Leslie. (2013). *The Undeserving Rich: American Beliefs about Inequality, Opportunity, and Redistribution*. Cambridge: Cambridge University Press.
- Ötsch, Stephan & Di Pauli, Clemens (Eds.). (2009). *Räume der Offshore-Welt: Steuerroasen und Offshore-Zentren in Europa*. Attac Trägerverein.
- Rosanvallon, Pierre. (2012). *La sociedad de los iguales*. Barcelona: RBA.
- Scheve, Kenneth & Stasavage, David. (2016). *Taxing the Rich: A History of Fiscal Fairness in the United States and Europe*. Princeton, NJ: Princeton University Press.
- Sklair, Jessica & Glucksberg, Luna. (2020). Philanthrocapitalism as wealth management strategy: Philanthropy, inheritance and succession planning among the global élite. *The Sociological Review*, 69(2), 314–329.
- Steinmo, Sven. (2003). The Evolution of Policy Ideas: Tax Policy in the 20th Century. *British Journal of Politics and International Relations*, 5(2), 206–236.
- Stiglitz, Joseph. (2012). *The Price of Inequality: How Today's Divided Society Endangers Our Future*. W. W. Norton & Company.
- Streeck, Wolfgang. (2011). The crises of democratic capitalism. *New Left Review*, 71 (Sept/Oct).
- Tanzi, Vito. (2014). The challenges of taxing the rich. *Revista de Economía Mundial*, 37, 23–40.
- The Economist. (2025). Inheriting is becoming nearly as important as working. *The Economist*, February 27.
- Therborn, Göran. (2013). *The killing fields of inequality*. Cambridge: Polity.
- World Inequality Lab (WIL). (2022). *World Inequality Report*. Disponible en: <https://wir2022.wid.world/>
- Winters, Jeffrey. (2011). *Oligarchy*. Cambridge: Cambridge University Press.
- Zucman, Gabriel. (2017). *The hidden wealth of nations: The scourge of tax havens*. Chicago: University of Chicago Press.





# El cepo, el dólar y las viejas demandas de las élites

Estanislao Malic\*

Inés Nercesian\*\*

El gobierno de Javier Milei (2013-) despertó entusiasmo en prácticamente toda la cúpula empresarial. Desde las cámaras de representación corporativa hasta los empresarios en primera persona celebraron públicamente sus políticas. Las declaraciones más moderadas destacaron el “necesario plan de estabilización”, en tanto las más optimistas se arriesgaron a hablar de “oportunidad histórica”. Pero aun cuando hubiera expectativas por el nuevo rumbo de la política económica, el viejo reclamo de las élites para que se eliminen las restricciones en la compra de moneda extranjera, conocida como “cepo cambiario”, persiste.

En el campo de las ciencias sociales la relación entre las regulaciones cambiarias y la inversión es materia de profundas discusiones y objeto de debate. A pesar de que a lo largo de la historia los controles de capitales han sido una herramienta utilizada de manera frecuente, las variedades en las formas de su aplicación dificultan las comparaciones y la posibilidad de hallar conclusiones sobre su verdadero impacto. En este texto intentaremos analizar por qué, aun cuando el contexto resulta favorable para los negocios de las élites, el reclamo por el levantamiento de los controles cambiarios persiste. ¿Se trata de un reclamo que encuentra raíces

\* Economista de la Universidad de Buenos Aires (UBA) y profesor de la Universidad Nacional de Quilmes (UNQ).

\*\* Investigadora del Consejo Nacional de Investigaciones Científicas y Técnicas (Conicet) y profesora de la UBA.

ideológicas, económicas, o un poco de ambas? Para el análisis empírico tomaremos en particular el sector de hidrocarburos que se ha convertido en la columna vertebral del modelo económico y cuyos empresarios se han constituido un círculo cercano del presidente.

## Las élites empresariales

Las primeras medidas de gobierno de Milei apuntaron a la desaceleración del proceso inflacionario y a la drástica reducción del gasto público, con dos instrumentos que fueron el slogan de campaña: la “licuadora”, el deterioro del salario real y del presupuesto de gasto público, y la “motosierra”, el recorte de ministerios y secretarías, empresas y programas estatales (Cantamutto, F. J., & Manzo, A., 2024). Estas medidas iniciales perfilaron el proyecto político económico, que comparte rasgos de la década de los noventa como la desestatización, desregulación y apertura (Aspiazu, 1994), aunque con las particularidades del capitalismo financiarizado del siglo XXI. El resultado de estas políticas fue un programa de primarización, concentración y ajuste conservador.

En este modelo ha dejado un saldo claro de ganadores y perdedores, donde uno de los sectores que más ha acumulado en este tiempo ha sido el de hidrocarburos. Las políticas del gobierno destinadas a desregular el sector, alinear el precio del petróleo a nivel local con los valores internacionales, el abandono de la política de autoabastecimiento y un enfoque de maximización de ganancias trajeron como consecuencia un fenomenal crecimiento en las rentabilidades para el área de hidrocarburos. La medida más emblemática orientada al sector fue la promulgación del Régimen de Incentivo para las grandes inversiones (RIGI) (Ley 27742), cuyo objetivo es ofrecer facilidades tributarias y garantías normativas para incentivar grandes obras de inversión<sup>1</sup>. Los beneficios de esta reglamentación se pueden agrupar en tres aspectos 1) incentivos fiscales

<sup>1</sup> Disponible en: <https://www.boletinoficial.gob.ar/detalleAviso/primera/310189/20240708>.

(reducción de impuestos), 2) liberalización del mercado, que incluye la libre disponibilidad de divisas (el 100% transcurrido 3 años de la obra) y la plena disponibilidad sobre los productos resultantes del proyecto; y 3) blindaje jurídico (alcance de la ley a 30 años y la opción de tribunales internacionales).<sup>2</sup> La ley está orientada a nuevos proyectos de grandes obras que, en el caso particular del sector, permita desarrollar una plataforma de exportación y generación de divisas.

Todas estas políticas tuvieron una buena acogida entre los empresarios del área, sin embargo, hay aún un reclamo pendiente. Un importante directivo de una de las empresas del sector contó en una entrevista para esta investigación que los empresarios “están contentos con el RIGI, obviamente”, pero la otra parte que complementa el plan liberalizador es la eliminación del llamado cepo cambiario, “eso es lo que están pidiendo las empresas” (Carlos, 2024)<sup>3</sup>. En una línea similar, el director de *Economic Journal* sostuvo sobre el levantamiento del cepo: “es una condición sine qua non”, en un mundo ideal cualquier empresa te diría “yo necesito que no haya cepo para poder mover los dólares” (Gandini, 2024)<sup>4</sup>.

La cercanía que tienen los grupos económicos del sector con el gobierno es notable. Tal es así que el periódico *La Nación*, uno de los más afines al gobierno, publicó una nota con el título “Milei ya tiene los empresarios para la liberación”, donde hace referencia a los empresarios de mayor llegada

2 Los incentivos fiscales apuntan a la reducción de la alícuota de ganancias, quita de retenciones (podrán computar el 100% de los importes abonados y/o percibidos) y la quita de aranceles a la importación de maquinarias y bienes de capital. La liberación del mercado está orientada a la libre importación y exportación de insumos, libre disponibilidad de divisas (20% luego de transcurrido un año, 40% transcurrido dos años y 100% transcurrido tres años), y la plena disponibilidad sobre los productos resultantes del proyecto. El blindaje jurídico refiere a la estabilidad normativa (30 años) y la jurisdicción y arbitraje que serán los tribunales internacionales a elección del privado.

3 Entrevista personal realizada el día 24 de julio de 2024.

4 Entrevista personal realizada el día 26 de julio de 2024.

al presidente a los cuales caracterizó como *los barones del petróleo*<sup>5</sup>. Además de Horacio Marín, el CEO de Yacimientos Petrolíferos Fiscales (YPF), la empresa con mayoría accionaria estatal cuyo nombramiento fue realizado por el Ejecutivo; también cuentan Alejandro Bulgheroni y Marcos Bulgheroni (Pan American Energy), Paolo Rocca (Tecpetrol), Marcelo Mindlin (Pampa Energía), Hugo Eurnekian (el presidente de CGC) y Eduardo Eurnekian, por citar las más relevantes quienes, por otra parte, hicieron público y explícito su apoyo al proyecto. A Eurnekian, además, lo une una historia compartida dado que Milei había sido empleado de su grupo empresarial y no casualmente es uno de los empresarios que registra más visitas a la casa rosada durante el primer año de gestión.

Sin embargo, pese a las enormes ventajas competitivas del sector, en desmedro del consumo interno cuya alza de precios afectó tanto a las familias como a los sectores productivos, los empresarios continúan con su demanda por el levantamiento del llamado cepo. Eduardo Eurnekian sostuvo “me encantaría que se levante mañana [el cepo], obvio, pero es una cuestión de política-económica”<sup>6</sup>. Paolo Rocca agregó que “falta completar la apertura del mercado cambiario para poder recibir inversiones masivas”<sup>7</sup>. Ricardo Markous el CEO de Tecpetrol. “Poder salir del cepo cambiario ayudará a las inversiones”<sup>8</sup>. En este conjunto de voces, una de las más moderadas es la del empresario Marcelo Mindlin que si bien había sostenido que todos los empresarios están “confiados en que [el levantamiento del cepo] se va

5 *La Nación*, 1 de septiembre de 2024, disponible en: <https://www.lanacion.com.ar/economia/milei-ya-tiene-a-los-empresarios-para-la-liberacion-nid01092024/>

6 *La Nación*, 16 de mayo de 2024, disponible en: <https://www.lanacion.com.ar/politica/eduardo-eurnekian-salio-de-escuchar-a-javier-milei-y-advirtio-que-se-ponga-las-bolas-y-dirija-al-nid16052024/>

7 *Infobae*, 29 de octubre de 2024, disponible en: <https://www.infobae.com/economia/2024/10/29/paolo-rocca-considero-clave-levantar-el-cepo-y-le-pidio-al-gobierno-que-defienda-a-la-industria-de-las-importaciones-chinas/>

8 *Tecpetrol*, <https://www.tecpetrol.com/es/noticias/2024/seminario-propymes-2024>

a dar”<sup>9</sup>, tiempo después en otra entrevista sostuvo: “nosotros hemos invertido a lo largo de los últimos 20 años con cepo y sin cepo”<sup>10</sup>. Esta expresión de Mindlin coloca nuevamente el centro del debate acerca de la supuesta relación causal entre el control y la regulación de los flujos de capital y las inversiones. Veamos de qué se trata.

## Debates sobre el cepo

El rechazo a los controles y regulación a los flujos de capitales (expresados en flujos de divisas) está vinculado a las ideas provenientes de la economía liberal que se articulan en torno de la llamada teoría neoclásica (hoy *mainstream*). Según la misma, el sistema de precios de mercado garantiza la eficiencia en el uso de los recursos, siendo el dinero una herramienta neutral en tal proceso. En este sistema, cualquier intervención estatal que altere precios o afecte la libre circulación de factores implica escenarios de ineficiencia y desperdicio de recursos. Lo mismo sucedería al alterar el tipo de cambio o restringir el acceso a divisas que es la forma de intercambio entre un espacio de producción local y otro global.

El control de cambios se suele criticar por cuatro motivos. El primero es que genera mercados paralelos: al prohibir el acceso a las divisas, se genera un mercado alternativo con un precio diferencial, estimulando a realizar acciones ilegales que permitan arbitrar ambos precios (subfacturar exportaciones o sobrefacturar importaciones). El segundo, indica que el sistema de precios se ve ensuciado por esta situación, un tipo de cambio paralelo muy alto podría generar expectativas de devaluación e incluso alzas en los precios. El tercer argumento es que los controles no funcionan, ya que son de fácil evasión. Finalmente, el más esbozado por

9 *Energy report*, 8 de agosto de 2024, disponible en: <https://www.ambito.com/energia/javier-milei-vaca-muerta-recorrido-yacimiento-yfp-y-encuentro-los-principales-empresarios-del-sector-n6045504>

10 *La política online*, 17 de septiembre de 2024, disponible en: <https://www.lapoliticaonline.com/energia/mindlin-se-diferencio-de-los-empresarios-invertimos-con-cepo-o-sin-cepo/>

las élites empresarias y el que más nos interesa analizar aquí, es que nadie invertirá divisas en un país donde no sabe si podrá retirarlas.

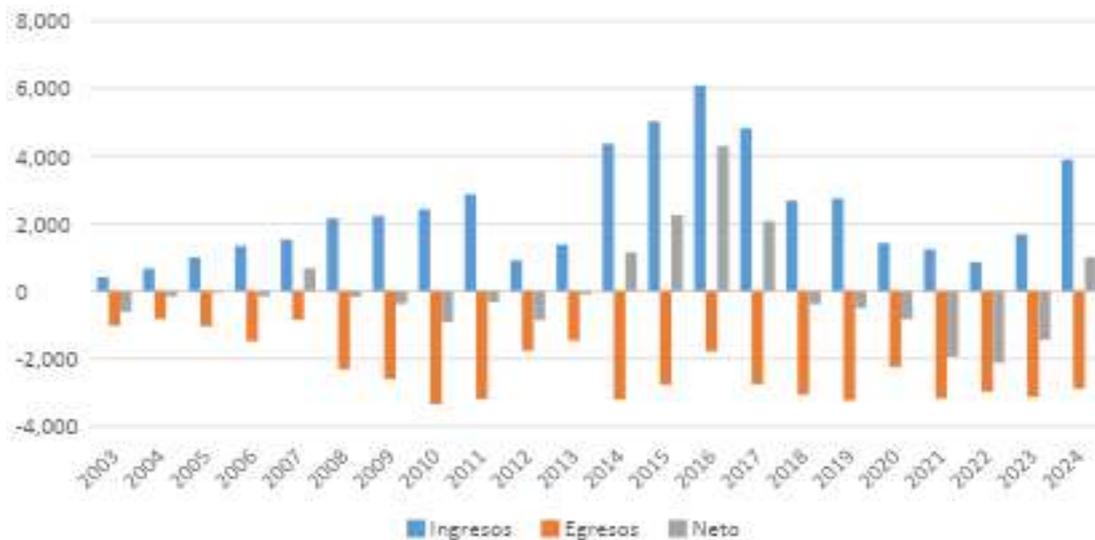
Estos planteos que tienen base en la tradición liberal pueden, como mínimo, ser discutidos. Respecto a los mercados paralelos no hay mucho debate, ya que toda intervención estatal los genera. Los impuestos estimulan su evasión, así como los salarios mínimos y las vacaciones pagas conllevan la no declaración de trabajadores. En definitiva, son problemas propios del sistema económico, dificultades con las cuales lidiar. La segunda crítica tiene un contraargumento similar: un aumento de la brecha cambiaria puede generar expectativas no deseadas o influir en las decisiones de precios (es materia de discusión cuánto), pero el control de cambios evita la devaluación que efectivamente resultaría en tales consecuencias. Mientras que con el control de cambios este efecto es parcial, con la unificación cambiaria es total. En cuanto al tercer planteo, la evidencia que muestra el funcionamiento del control de cambios es la propia brecha, si el control no funcionase, debería valer lo mismo un dólar oficial (o comercial) y un dólar paralelo (o financiero).

Finalmente, con relación al planteo de las inversiones que tanto desvela a las élites, se observa cierta contradicción. Es de esperar que el capital se dirija hacia donde adquirir activos en dólares sea más barato. La brecha cambiaria, originada en los controles cambiarios, funciona como un estímulo al ingreso de capitales foráneos, ya que el dólar financiero cotiza a mayor precio que el dólar comercial. Básicamente funciona como un subsidio a la inversión. Es más conveniente para el inversor adquirir bienes de capital en un país con brecha que en un país sin brecha (ingresando las divisas por el mercado paralelo o a través del dólar financiero). Por el contrario, al unificarse el tipo de cambio, los precios en dólares de los bienes de capital suelen elevarse, desestimulando la inversión extranjera que buscará países con menores costos. Al momento de girar dividendos, los mismos se podrían girar utilizando el dólar financiero.

Es de destacar que, en el caso particular de Argentina, al existir el régimen de RIGI, las empresas tienen garantizado el acceso a los dólares a través del mercado oficial, por lo que la limitación a la formación de activos externos (CEPO) parecería ser la forma en que se garantiza la disponibilidad de las divisas al momento de girar dividendos.

Como se observa en los gráficos 1 y 2, no existe una correlación entre el incremento de inversiones en el área y los controles de cambios. En el Gráfico 1, podemos observar el ingreso y egreso de divisas por motivos financieros relacionados con el sector en cuestión, o sea, los flujos de inversión internacionales. Las áreas demarcadas con un recuadro indican etapas con control de cambios. A pesar de que el pico de ingresos fue en 2016, se trata de un año particular, y no se destaca una tendencia a la salida o ingreso de capitales. De hecho, es relevante considerar que los ingresos en tales etapas probablemente se encuentren subestimados, ya que parte de los ingresos pueden haber ingresado a través de los mercados paralelos de divisas.

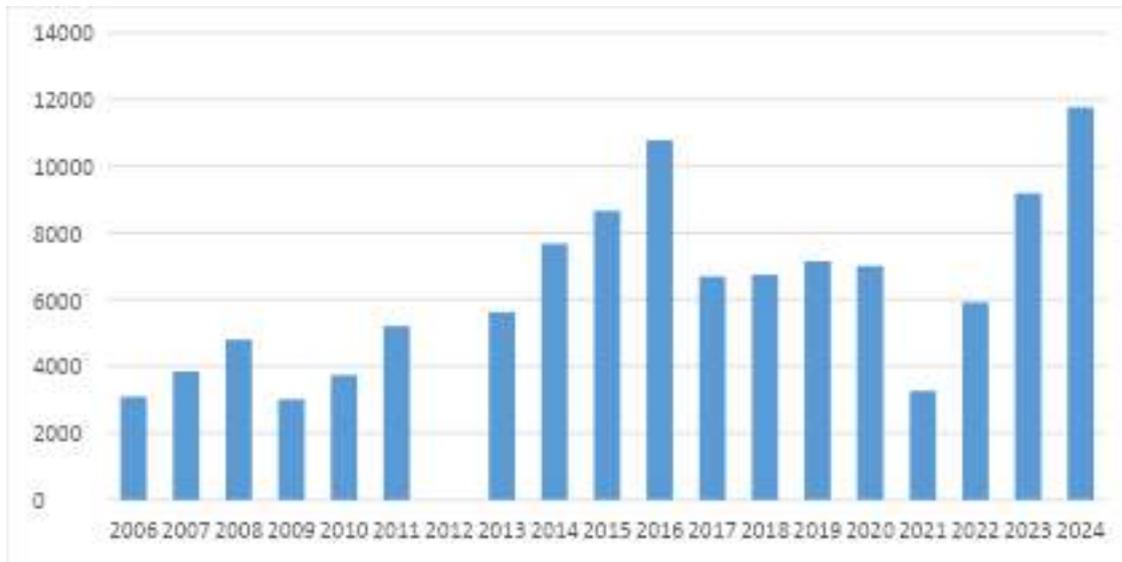
**Gráfico 1. Flujos de capitales – Balanza de Pagos – Sector de extracción de petróleo crudo y gas natural**



Fuente: elaboración propia en base a datos del BCRA.

En el mismo sentido, en el Gráfico 2 se ilustra la inversión anual en el sector. Nuevamente, los ciclos de aumento y caída de la inversión parecen no estar correlacionados con el control de cambios. De hecho se encuentran tendencias crecientes tanto en la etapa 2013-2015, así como 2021-2024 (siendo el año récord bajo un régimen de controles de cambio).

**Gráfico 2. Inversiones anuales realizadas en exploración y explotación de gas y petróleo (millones de USD)**



Fuente: elaboración propia en base a datos de la Secretaría de Energía.  
\*Sin datos a 2012

El control cambiario es una herramienta de intervención estatal frecuente en la historia argentina, donde la falta de dólares constituye un problema de larga data. Para entenderlo. La moneda es una construcción estatal y su mera existencia requiere de una intervención permanente del Estado, el cual compite con otros espacios o sistemas monetarios del mundo siendo el dólar el principal oponente. Esta construcción monetaria implica la creación de espacios económicos de utilización de la moneda (crédito, pagos, ahorro, etc.), al tiempo que se restringen los de la moneda competidora. El abanico de políticas con las que cuenta el Estado es amplio: desde permitir el sistema bancario en moneda extranjera,

hasta habilitar contratos y transacciones o pagos de impuestos. Todo eso hace a la construcción monetaria y, en simultáneo, a la de un espacio de acumulación nacional. Permitir el libre acceso a la moneda extranjera, los contratos o el sistema bancario bimonetario generaría tensiones cambiarias permanentes, devaluaciones, inflación, crisis bancarias e inestabilidad macroeconómica. Es por ello que, aun en gobiernos que se encuadran en el paradigma liberal e incluso han hecho bandera, campaña y promesas de desregulación del mercado cambiario, también han echado mano de esta herramienta por ellos mismos denostada.

## Reflexiones finales

En este breve trabajo queremos señalar dos cuestiones. Por un lado, si se observa la economía real, no existe relación directa entre el control cambiario y las inversiones. La demanda de las élites cubierta bajo un discurso que promueve el desarrollo de inversiones productivas, posiblemente tenga fundamento en un posicionamiento ideológico de libre mercado y en la posibilidad de obtener libre disponibilidad de divisas para poder girar el excedente a otros destinos del mundo. Como decía tiempo atrás en años de gobiernos peronistas uno de los empresarios que ya mencionamos más arriba: “Si uno pone dólares, quiere poder sacar dólares, sin importar la distorsión de precios. No va a llevarse pesos”<sup>11</sup>. De hecho, aunque pongan pesos, también querrán llevarse dólares. Por otro lado, los datos muestran que la regulación cambiaria es uno de los tantos instrumentos que posee el Estado para la construcción de ese espacio monetario nacional, así como también para evitar eventuales crisis e inestabilidad monetaria. Muestra también que la moneda y la propia economía es una construcción social donde la política estatal ocupa un lugar central. Para concluir, estas reflexiones se encuadran en una discusión más general relacionada con los desafíos que existen frente a estas

<sup>11</sup> La Nación, 16 de octubre de 2013. Disponible en: <https://www.lanacion.com.ar/economia/para-eurnekian-quien-pone-dolares-tiene-que-poder-sacarlos-nid1629477/>

experiencias neoliberales que tuvieron lugar desde los años setenta y que en la actualidad adquieren una gravedad magnificada bajo el proyecto “libertario”. El grado de concentración y el consecuente poder estructural de las élites, tiene una contracara social de deterioro del bienestar y la profundización de las desigualdades.

---

## BIBLIOGRAFÍA

Aspiazu, Daniel. (1995). La industria argentina ante la privatización, la desregulación y la apertura asimétricas de la economía: La creciente polarización del poder económico. En Aspiazu, Daniel y Nochteff, Hugo (Eds.), *El desarrollo ausente*. Buenos Aires: FLACSO - Grupo Editorial Norma.

Cantamutto, Francisco José, & Manzo, Alejandro. (2024). Deuda, ajuste fiscal y reformas estructurales en el gobierno de Milei: Perspectiva histórica y su impacto sobre los derechos humanos. *Derecho y Ciencias Sociales*, (28), 215–241. Recuperado de <https://revistas.unlp.edu.ar/dcs/article/view/18559>



# ÉLITES EN LA NUBE

Latinoamérica desde arriba  
Número 2 • Julio 2025

La [World Elite Database](#) (WED) es un proyecto cooperativo de recopilación y análisis de datos dirigido por investigadores que estudian las élites de todo el mundo.

Mira este [hilo](#) de X

**Ana Castellani** @AnaCastellani1

¿Qué sabemos de las elites económicas? Salió publicado el primer artículo de nuestro proyecto: World Elite Database. Tras mucho trabajo podemos comparar las élites en contextos nacionales muy disímiles. Sale hilo con los principales resultados.

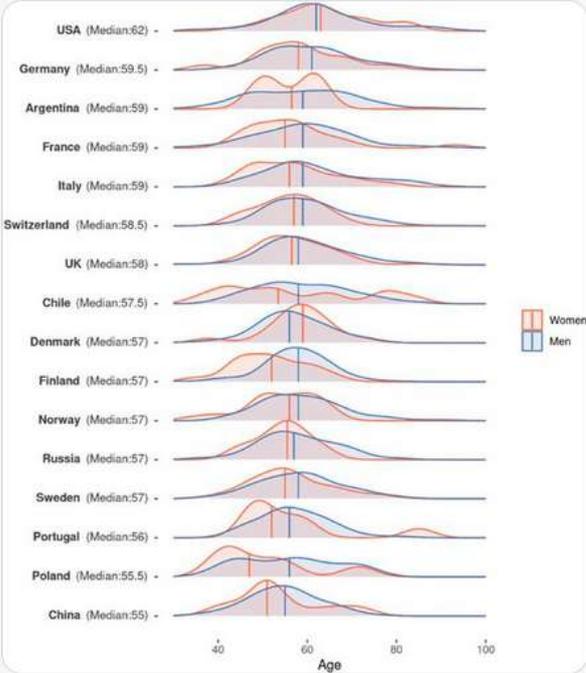
 [onlinelibrary.wiley.com](https://onlinelibrary.wiley.com)  
Varieties of Economic Elites? Preliminary Results From the...  
The strategies, decisions and beliefs of those who occupy prominent positions of economic power have influence on...

11:57 p. m. · 3 abr. 2025 · **189,6 mil** Visualizaciones

---

**Ana Castellani** @AnaCastellani1 · 3 abr.

Si bien las élites económicas son diversas, comparten dos rasgos distintivos: son masculinas y de edad madura. La distribución de la edad por sexos muestra que la elite de EE.UU. es 7 años mayor que la de China. Argentina se ubica entre las de mayor edad, con 59 años promedio.

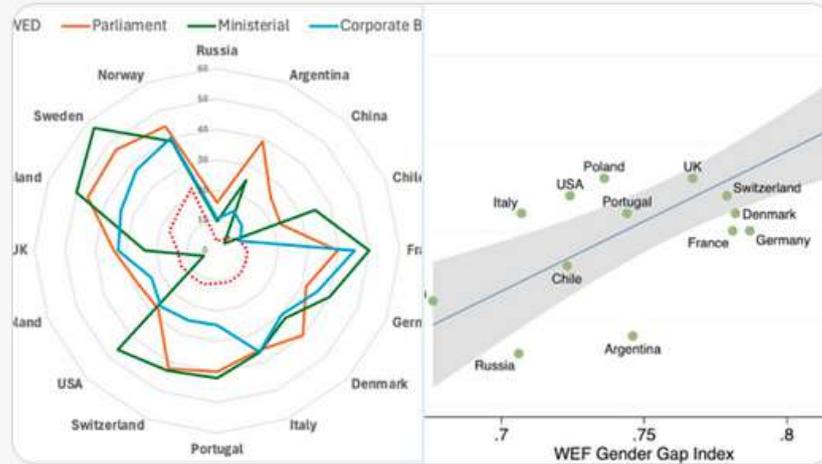


Country	Median Age
USA	62
Germany	59.5
Argentina	59
France	59
Italy	59
Switzerland	58.5
UK	58
Chile	57.5
Denmark	57
Finland	57
Norway	57
Russia	57
Sweden	57
Portugal	56
Poland	55.5
China	55



Ana Castellani @AnaCastellani1 · 3 abr.

Cuando se observa la cúspide de las élites económicas, la brecha de género es significativa. Argentina presenta la menor proporción de mujeres junto con Rusia, China y Chile. La mayor participación se registra en los países escandinavos, Suiza y Alemania.

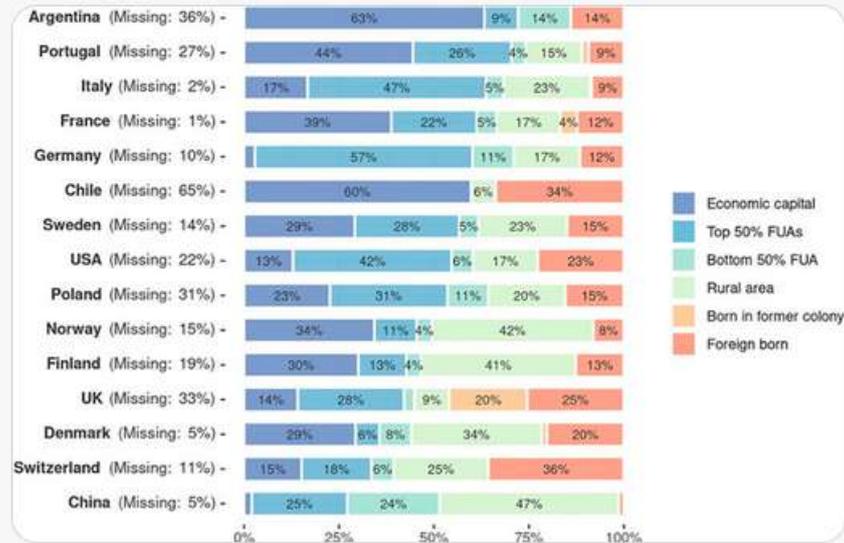


2 14 111 6 mil



Ana Castellani @AnaCastellani1 · 3 abr.

El lugar de procedencia de los integrantes de las elites económicas varía sustancialmente. En Argentina, Italia, Portugal y Francia provienen de los grandes centros urbanos del país. En Reino Unido, la mayor parte se recluta en el extranjero, en especial en sus antiguas colonias.

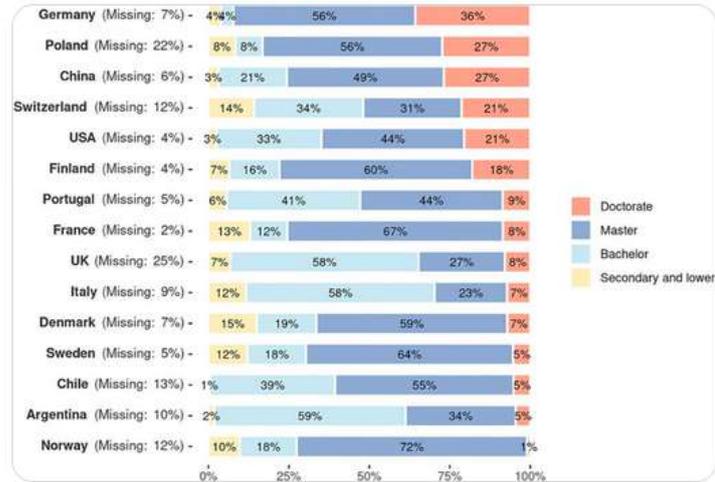




Ana Castellani @AnaCastellani1 · 3 abr.

...

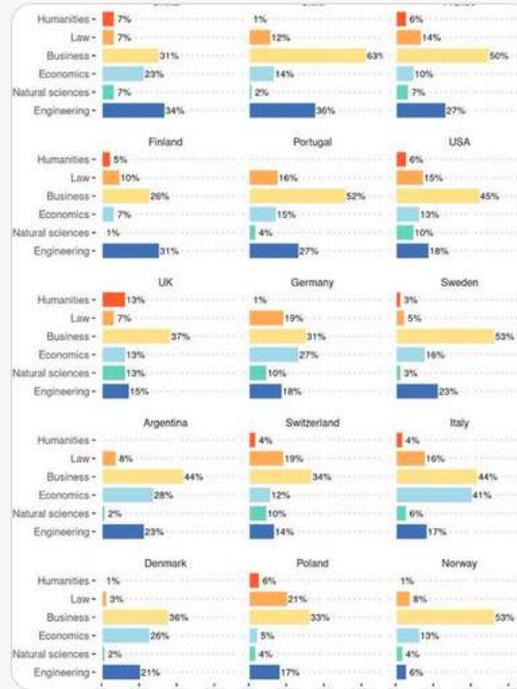
Las credenciales educativas también difieren. En la mayoría de los países, al menos un 20% de los integrantes de las elites económicas tiene un doctorado terminado. Sin embargo, esta proporción se reduce al 5% en Argentina, Chile y Suecia.



Ana Castellani @AnaCastellani1 · 3 abr.

...

En cuanto a las carreras, ingenieros y científicos naturales predominan en las élites económicas de China, Francia o Finlandia, mientras que los economistas y los lic en administración mandan en Argentina, Italia, Dinamarca y Noruega. Las humanidades son solo del Reino Unido.



Los datos surgen del primer informe publicado por el proyecto en la *British Journal of Sociology* el 27 de marzo de 2025.

Varieties of Economic Elites? Preliminary Results From the World Elite Database (WED)

Autores: Bühlmann, F., Christesen, C.A., Cousin, B., Denord, F., Ellersgaard, C.H., Lagneau-Ymonet, P., Larsen, A.G., Savage, M., Thine, S., Young, K., Araujo, P., Arrigoni, P., Atria, J., Benz, P., Behr, J., Botelho, M.d.C., Butt, A., Casanova, P., Clemente-Casinhas, L., Castellani, A., Cescon, F., Dagnes, J., Debska, H., Delval, A.-S., Dragun, V., Egas, A., Emilsson, K., Fan, X., Fu, F., Gentile, J., Gomes, O., Gronwald, V., Heredia, M., Hjellbrekke, J., Honório, J., Huang, J., Inkley, J., Johansson, H., Koiranen, I., Koivula, A., Kuusela, H., Levita, G., Ling, C., Lu, P., Lukas, M., Lunding, J., Mahmoudzadeh, M., McQuade, S., Méndez, M.L., Nunes, N., O'Brien, S., Otero, G., Pagnini, M., Pelfini, A., Pereira, J., Roa, C., Rossier, T., Saga, M.L., Santana, D., Schneickert, C., Schimpfössl, E., Schoenberger, F., Solipa, I., Trembaczowski, Ł., Toft, M., Vale, S., Vasconcelos, P., Velazco, J.Q., Warczok, T. and Yu, X.

¿Querés saber más?

La [World Elite Database](#) (WED) es un consorcio internacional surgido en 2022, conformado por 70 científicos sociales provenientes de diferentes países, disciplinas y escuelas de pensamiento. Se propone generar conceptos, muestras y variables que permitan comparar y explicar de manera sistemática las estructuras de poder económico a nivel global. La base presenta una selección de 16 países cuyas características políticas e institucionales son muy diversas y plantea incorporar, hacia el futuro, nuevos casos nacionales. El equipo concibe el poder económico compuesto por tres dimensiones interrelacionadas: el poder organizacional, el poder de mercado y el poder regulatorio. El organizacional se refiere al poder sobre los recursos que posee una organización, ejercida por su dirección operativa o los propietarios; el poder de mercado refiere al poder de las



Ana Castellani @AnaCastellani1 · 3 abr.

...

Sobre los métodos. Para cartografiar las elites hemos incluido diferentes posiciones de poder económico: (1) control sobre las mayores corporaciones, (2) propiedad de grandes cantidades de activos y (3) ascendencia sobre las organizaciones implicadas en la regulación económica.

TABLE 1 | Included positions across 16 countries and selection criteria, sorted by proportion of criterion overlap.

Country	Criteria 1				Total positions	Individuals	Individuals in more than one criteria					
	Criteria 1a— Main index	Criteria 1b— Other large firms	Criteria 2— Wealth	Criteria 3— Economic policy								
France	98	38%	26	10%	65	25%	71	27%	260	229	31	14%
Russia	128	23%	68	12%	200	36%	155	28%	551	470	66	14%
China	206	60%	49	14%	36	11%	50	15%	341	304	35	12%
Italy	78	22%	161	44%	33	9%	89	25%	361	336	26	8%
Norway	37	30%	19	15%	34	27%	35	28%	125	116	9	8%
Denmark	47	29%	52	32%	20	12%	41	26%	160	150	10	7%
Portugal	27	34%	25	32%	6	8%	21	27%	79	74	5	7%
USA	131	50%	14	5%	46	17%	73	28%	264	250	14	6%
UK	194	34%	168	30%	71	12%	136	24%	569	540	29	5%
Finland	49	37%	19	14%	7	5%	57	43%	132	127	5	4%
Germany	58	34%	39	23%	30	18%	44	26%	171	165	6	4%
Poland	37	29%	32	25%	25	20%	33	26%	127	122	5	4%
Switzerland	88	41%	48	22%	35	16%	45	21%	216	208	8	4%
Chile	58	26%	97	43%	12	5%	60	26%	227	221	6	3%
Sweden	56	39%	19	13%	28	20%	40	28%	143	139	4	3%
Argentina	29	23%	64	52%	10	8%	21	17%	124	124	0	0%
Total	1321	34%	900	23%	658	17%	971	25%	3850	3575 <sup>a</sup>	259	7%

<sup>a</sup>The total number of individuals is in fact 3543 as 32 individuals are part of at least two WED populations.



Ana Castellani @AnaCastellani1 · 3 abr.

...

Para identificar criterio 1) incluimos a todos los CEO y presidentes de empresas del principal índice bursátil del país (1a) y a los CEO y presidentes de las demás grandes empresas comparables a las que cotizan en el índice principal según los rankings de facturación disponibles.

1 4 68 4 mil



Ana Castellani @AnaCastellani1 · 3 abr.

...

Para el criterio 2) seleccionamos a los individuos que figuran en los rankings nacionales de ricos siempre que su riqueza sea compatible en magnitud con la de los incluidos en el criterio 1a.

1 2 59 4 mil



Ana Castellani @AnaCastellani1 · 3 abr.

...

Para el 3) incluimos a los reguladores clave -políticos, funcionarios, pero también inversores institucionales e intermediarios- identificados por los equipos nacionales del WED a partir de una «larga lista» de posiciones potencialmente relevantes.

1 2 61 3 mil



Ana Castellani @AnaCastellani1 · 3 abr.

...

Estamos convencidos de que éste es un avance importante en la investigación sobre las élites. La comparación no es sencilla y queda mucho trabajo por hacer. Es solo un primer paso.

1 4 98 5 mil

empresas para influir sobre las variables económicas de un país y el poder regulatorio consiste en el ejercicio de influencia sobre las reglas de la economía. Para cada una de estas dimensiones, el equipo presenta de manera sistemática y detallada los criterios para la selección de los casos. La base mide un conjunto de variables como lugar de nacimiento, edad, género, formación. Por el alcance global y la claridad en la exposición de los criterios metodológicos la base constituye una herramienta relevante para el campo de estudios de las élites y el poder a nivel global.

# LIBROS Y LITERATURA

Latinoamérica desde arriba  
Número 2 · Julio 2025

# Ciencia ficción capitalista

## Cómo los multimillonarios nos salvarán del fin del mundo

Michel Nieva (Anagrama, 2024)



El capitalismo tecnológico impulsado por Bezos, Musk y Zuckerberg, con sus viajes interplanetarios y sueños de inmortalidad, es una seductora narrativa que se ha apropiado del lenguaje de la ciencia ficción dura para especular con un supuesto futuro mejor. La ciencia ficción capitalista ha devenido en la fantástica narración de una «humanidad sin mundo», de turistas que viajan por el cosmos tomándose *selfies* mientras la Tierra se prende fuego. Este ensayo, que reivindica la literatura y hace una

crítica política a la estetización tecnológica, nos muestra las perversas conexiones que existen entre la ciencia ficción y la historia del capitalismo.

¿Querés saber más? Te dejamos info sobre este libro:

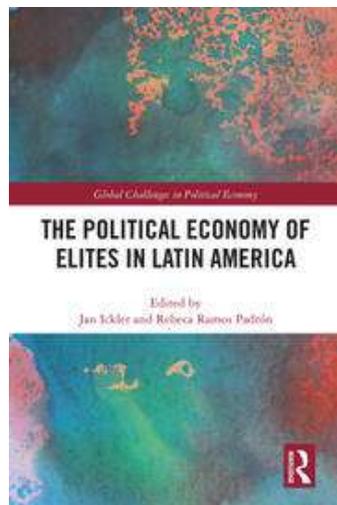
<https://www.latempestad.mx/tornavoz-michel-nieva-ciencia-ficcion-capitalista-anagrama/>

<https://www.pagina12.com.ar/792990-pantalla-del-mundo-nuevo> (extracto del libro)

<https://www.laizquierdadiario.com/Michel-Nieva-para-el-capitalismo-el-fin-del-mundo-es-una-mercancia-mas> (entrevista con el autor)

# The Political Economy of Elites in Latin America

Jack Ickler y Rebeca Ramos Padrón (Routledge, 2024)



Este libro analiza el papel de las élites en la economía política de América Latina, en un contexto de creciente interés global por su influencia en el poder, el privilegio y el cambio social. A través de estudios de caso en distintos países de la región, se abordan tres ejes principales: cómo responden las élites a los desafíos sociales y económicos; cómo interactúan factores internos y externos (como mercados, instituciones o geopolítica) en su accionar; y qué desafíos metodológicos implica estudiar a

las élites latinoamericanas. El volumen sostiene que no es posible avanzar hacia sociedades más justas e inclusivas sin considerar el rol —y la participación— de estas élites.

Te dejamos info sobre el [editor](#) y la [editora](#).

# Estado y poder empresarial en Bolivia, Ecuador y Perú

## Un estudio comparativo

John Crabtree, Francisco Durand y Jonas Wolff (VV. EE., 2024)

*Dedicado a la memoria de José Francisco (Paco) Durand (1950-2023)*

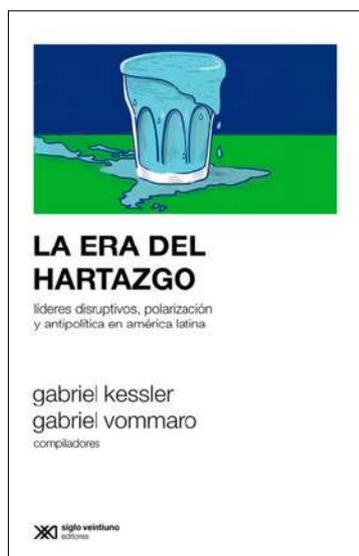


Te dejamos la [presentación del libro](#) y [entrevistas](#) a los autores.

# La era del hartazgo

## Líderes disruptivos, polarización y antipolítica en América Latina

Gabriel Kessler y Gabriel Vommaro (Siglo XXI, 2025)

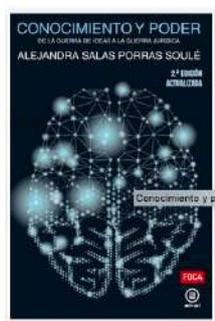


En América Latina, las calles y las redes son caja de resonancia de un descontento social generalizado y de un creciente cuestionamiento a la democracia: protestas callejeras y paros contra medidas gubernamentales; manifestaciones a favor o en contra de presidentes, congresos y tribunales; encendidas campañas pro- y antiderechos. ¿Alcanza con hablar de polarización y antipolítica, o hay que refinar los conceptos para comprender mejor de qué se quejan quienes se quejan y por qué votan como lo hacen? Este

libro traza algunas coordenadas para caracterizar y distinguir las formas de ese hartazgo social, y potenciar la búsqueda de salidas sin anteojeras analíticas.

# 50 años de neoliberalismo na América Latina

Andréa de Sousa Gama y Maurílio Castro de Matos  
(Mórula Editorial, 2024)



Después de medio siglo de neoliberalismo, este libro ofrece una profunda reflexión crítica sobre un proyecto de clase que ha buscado restaurar y consolidar el poder del capital en medio de la crisis estructural del capitalismo. Aborda fenómenos como la pérdida de derechos, el desempleo, la desigualdad, la mercantilización de la vida, la devastación ambiental, la criminalización de las luchas sociales y el avance de la extrema derecha. Además, destaca la importancia de las resistencias pasadas y presentes frente a estos desafíos.

La obra reúne a autoras y autores con trayectorias destacadas en el pensamiento crítico de Nuestra América, y ofrece un análisis integral sobre temas como Estado, democracia, trabajo y el rol del Trabajo Social en la producción de conocimiento y organización política, incluso en contextos adversos.

# Conocimiento y poder

## Las ideas, los expertos y los centros de pensamiento

Alejandra Salas Porras Soulé (Akal, 2024)



El libro analiza el papel de los centros de pensamiento y sus expertos en la configuración de la opinión pública y las políticas públicas. Destaca su influencia mediática y su intervención encubierta en procesos electorales, como el Brexit o la elección de Trump, mediante técnicas de manipulación basadas en datos y psicometría. Estas organizaciones, poco reguladas y financiadas por poderes fácticos, escapan al escrutinio público. Además, promueven una visión homogé-

nea de los problemas sociales y de la democracia, centrada en los procesos electorales y en discursos que moldean tanto las preferencias del electorado como la imagen de los candidatos.

# MISCELÁNEAS

Latinoamérica desde arriba  
Número 2 • Julio 2025



¿Es posible gravar a los más ricos? ¿Hasta cuánto pueden crecer las grandes fortunas? Elites, impuestos y una cuenta pendiente. Les dejamos algunos materiales sobre esta discusión:

Los impuestos financian servicios públicos esenciales, pero el envejecimiento poblacional y la mayor demanda exigen repensar la política fiscal: ¿de dónde saldrá el dinero? ¿Deberíamos cobrar más impuestos a los ricos? The Economist en YouTube.

Impuestos a los súper ricos: ¿podría funcionar un “impuesto a los multimillonarios”? El impuesto a la riqueza vuelve a estar en debate por el aumento de la desigualdad. Biden propuso gravar a multimillonarios, en línea con el G20 y países como Colombia o Noruega. Aunque algunos ricos lo apoyan, su viabilidad sigue en duda.

En América Latina, los más pobres, sobre todo mujeres, pagan más impuestos que los ricos. El G20 impulsa un tributo mínimo global para los megamillonarios. En Brasil, respaldaron la propuesta de Lula, aunque Milei firmó en desacuerdo. Agustina Paz Frontera se pregunta si este nuevo impuesto podrá realmente poner la sostenibilidad de la vida en el centro.

¿Dónde trazamos el límite?: explorando una línea de riqueza extrema. Debate organizado por el International Inequalities Institute de la London School of Economics el 6 de marzo de 2025. Ver en [Youtube](#).

Evasión impositiva y grandes fortunas, el caso [Trump](#).



*"Remember, son, these are your tax-free years.  
Make the most of them."*



Boletín del Grupo de Trabajo  
**Élites económicas, estado y desigualdad**

Número 2 · Julio 2025